



# MINIBOND E LENDING

Esempio di una strategia di finanza integrata vincente, incentrata su strumenti di finanza innovativi ed alternativi al credito bancario tradizionale

# IL CLIENTE – IZZI GROUP SRL

La società viene fondata ad Isernia il 13/10/1995 dai fratelli Claudio, Maria e Carlo Izzi in forma di Società in Accomandita Semplice con la ragione sociale “ALFA S.A.S. di Izzi Carlo & C.”. A fine 2017 (con decorrenza 1° gennaio 2018) la società si trasforma in Società a Responsabilità Limitata assumendo l’attuale denominazione “**IZZI GROUP SRL**”.

L’azienda si occupa di commercio di articoli per il fai da te e la casa, è una dei soci fondatori del consorzio Bricolife ed opera con tre punti vendita (Venafro, Isernia e Castel di Sangro).

## I risultati ottenuti:

- 1) Necessità finanziaria soddisfatta;
- 2) Diversificazione delle fonti di raccolta di capitale, complementari al canale bancario;
- 3) Assenza di segnalazioni in Centrale Rischi;
- 4) Visibilità del brand: pubblicazione di articoli anche su testate giornalistiche specializzate e rivolte agli investitori oltre a riviste del settore bricolage;
- 5) Crescita culturale ed evoluzione organizzativa

## L'INIZIATIVA

IZZI GROUP ha deciso di concedere ai propri clienti, attraverso il meccanismo dello “sconto in fattura” per i contribuenti (che acquistano caldaie, pompe di calore, mobili ed altri beni per i quali la normativa fiscale prevede), il riconoscimento di un credito d'imposta in misura variabile a seconda del tipo di intervento (bonus casa, eco-bonus, bonus mobili, ecc...)

## LA NECESSITA'

In conseguenza dell'acquisto da parte di IZZI GROUP dei crediti d'imposta e delle relative tempistiche per lo smobilizzo, l'azienda ha necessità di finanziare il capitale circolante nelle sue due componenti principali: magazzino e crediti fiscali.

## IL PROBLEMA

Difficoltà nel trovare uno strumento bancario che anticipasse l'incasso dei crediti

## I RISCHI

Rischio di andare a compromettere l'elasticità di cassa, impegnando risorse finanziarie per anticipare i crediti

# LA SFIDA



# SOLUZIONE

## ANALISI PRELIMINARE

Verifica dei requisiti minimi necessari per intraprendere un percorso finanziario adeguato alle esigenze dell'azienda

## STRATEGIA INDIVIDUATA

Sulla base dei risultati dell'analisi preliminare, Cosvim ha pianificato un percorso che portasse l'azienda ad adottare un metodo di finanza innovativo e complementare a quello tradizionale

## PERCORSO

Per supportare la necessità di liquidità della Izzi, l'Advisor Cosvim ha accompagnato l'azienda in tutte le fasi del processo di Arranger permettendole di diventare eligibile per l'emissione di un minibond ed appetibile per portali di direct-lending e crowdfunding.

## STRUMENTI FINANZIARI

Emissione di un minibond sulla piattaforma di private debt Crowbond che è stato sottoscritto da investitori istituzionali e concessione di finanziamento su portali di direct-lending e crowdfunding.





## RISULTATI OTTENUTI

Necessità finanziaria soddisfatta

Diversificazione delle fonti di raccolta di capitale

Complementari al canale bancario tradizionale, diminuendo il rischio di credito

Assenza di segnalazioni in Centrale Rischi

Per via della sua peculiare forma tecnica non viene rilevata in Centrale Rischi, a differenza di qualsiasi altro finanziamento o linea di credito tradizionale

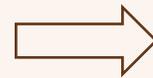
Visibilità del brand

pubblicazione di articoli anche su testate giornalistiche specializzate e rivolte agli investitori oltre a riviste del settore bricolage

Crescita culturale ed evoluzione organizzativa

## TESTIMONIANZE

Izzi Fai da te: minibond da 600mila euro per finanziare lo 'sconto in fattura' | BricoMagazine



[Clicca qui per l'articolo completo](#)

I negozi per il fai-da-te Izzi Group lanciano minibond da 600 mila euro sulla piattaforma CrowdBond di Opstart | Portale BeBeez



[Clicca qui per l'articolo completo](#)



SE VUOI ANCHE TU UN CONFRONTO CON UN  
ESPERTO DI FINANZA INTEGRATA DI IMPRESA CHE TI  
AIUTI AD INDIVIDUARE UNA STRATEGIA VINCENTE  
PER SVILUPPARE IL TUO PROGETTO, COERENTE CON  
I TUOI OBIETTIVI DI BUSINESS

Prenota una call con Simone Frasson- AD di Cosvim

[CLICCA QUI](#)

A presto!

**COSVIM**  
FINANZA INTEGRATA D'IMPRESA